



Partner des Mittelstands

Fünf gute Gründe mit der Württembergischen zusammenzuarbeiten.

Unsere Kooperation mit Swiss Life Partner.



Der Maklervertrieb der Württembergischen

Tradition, Leistung und Vertrauen – über 180 Jahre Erfahrung im Versicherungsgeschäft zeichnen uns aus. Als eigenständige Einheit gilt unsere gesamte Aufmerksamkeit Ihnen, den freien Vermittlern. Mit unserem persönlichen Service sowie unserer ausgezeichneten Schadenregulierung und Abwicklung im Leistungsfall können Sie sich auf das Wesentliche konzentrieren.

[Überzeugen Sie sich selbst](#)



Kraftfahrtversicherungen

Starten Sie mit uns in das Kraftfahrtjahr 2021. Wir bieten Ihnen leistungsstarke Lösungen in allen Bereichen, vom PKW, über Exoten und Oldtimer, bis hin zu Flotten. Als Geschäftspartner von Swiss Life Partner sichern Sie Ihren Kunden attraktive Sonderkonditionen. Weitere Informationen erhalten Sie von Ihrem Betreuer. Über eine exklusive NAFI-Version in unserem Maklerportal können Sie die Prämien berechnen und den gewünschten Versicherungsschutz online beantragen. Wenn Sie eine eigene NAFI-Lizenz haben, sprechen Sie uns einfach an.

Ihr Kunde hat eine Fahrzeugflotte? Auch hierfür können wir Ihnen bereits heute ein verbindliches Angebot zum **01.01.2022** erstellen. Fahrzeugwechsel können dann sofort zu den vereinbarten Konditionen über die Württembergische versichert werden.

[Hier geht's zu den Kfz-Infos](#)



württembergische

Ihr Fels in der Brandung.



Firmenkundengeschäft

Mit unserer flexiblen und innovativen Firmenpolice inklusive Update- und Besserstellungs-Garantie sind Sie für den gewerblichen Wettbewerb bestens ausgerüstet und können diese auch bedarfsgerecht mit Transport- und technischen Versicherungen abrunden. So individuell wie Ihre Firmenkunden sind auch unsere Lösungen, sprechen Sie uns an!

Ihr Kunde fragt Sie darüber hinaus nach D&O, VSH- oder Kautionsversicherungen? Wir bieten passende Lösungen und unterstützen Sie mit unserem Angebots-service.

Verschaffen Sie sich einen Überblick



Privatkundengeschäft

Unsere Digitalmarke Adam Riese ist der Gewinner des Innovationspreises der Assekuranz in 2020. Mit Adam Riese haben Sie im Privatkundengeschäft einen innovativen Partner und Produkte mit einem hervorragenden Preis-Leistungs-Verhältnis an Ihrer Seite.

Machen Sie den Check



Krankenversicherung

Felsenfest für Sie und Ihre Kunden mit Top-Produkten im Krankbereich. Mit uns fühlen sich Ihre Mandanten wie ein Privatpatient (sowohl im Krankenhaus, aber auch beim Zahnarzt). Und damit sie sorgenfrei in die Zukunft blicken und älter werden können, hilft die passende Pflegevorsorge die Unabhängigkeit zu erhalten. Ihre Argumente, Verkaufsunterlagen und vieles mehr...

...finden Sie hier.

Behalten Sie den Überblick

In unserem Produktkompass haben wir unter den jeweiligen Rubriken alle Informationen hinterlegt und verlinkt – einfach anklicken!

Produktkompass Komposit

Produktkompass Kranken



Partner des Mittelstands

Ihre Ansprechpartner

Komposit

Maklerbetreuer Sebastian Hauer

Telefon: 03529 5373930
Telefax: 0711 662-802048
Mobil: 0151 28593397

sebastian.hauer@wuerttembergische.de

Vorsorge

Maklerbetreuer Lutz Hirschberger

Telefon: 089 45721-442
Telefax: 03212 1057164
Mobil: 0170 8553320

lutz.hirschberger@wuerttembergische.de

Back-Office Komposit

Diana Liebchen

Telefon: 030 206092-461
Telefax: 0711 662-804191

diana.liebchen@wuerttembergische.de

Back-Office Vorsorge

Maklerservice Vorsorge

Telefon: 0711 662-722 227
Telefax: 0711 662-800 008

makler-vorsorge@wuerttembergische.de



württembergische

Ihr Fels in der Brandung.